



# ПРИГЛАШАЕМ НА КУРС

Эксперты климатического рынка



Онлайн-курс

# ЭКСПЕРТЫ КЛИМАТИЧЕСКОГО РЫНКА

## О чем узнаете на курсе:

- ✓ Что отвечать покупателям на возражения: «Это дорого», «Не хочу китайский бренд. Мне нужно премиальное оборудование», «Ничего не слышал о MDV»
- ✓ Что рассказать о производителе и бренде, чтобы убедить покупателя в надежности оборудования MDV.
- ✓ Чем удивить требовательного и искушенного покупателя в сезоне 2023г.
- ✓ Каким заказчикам и на какие объекты предлагать инверторные полупромышленные сплит-системы. Кто заинтересован в продвинутом оборудовании и точно заплатит за дорогое решение.
- ✓ Какой тип внутренних блоков самый популярный в сегменте коммерческой недвижимости, на каком оборудовании можно заработать на отдых у океана.
- ✓ Чем мультисплит-системы отличаются от индивидуальных сплит-систем.
- ✓ Почему дорогая, но энергоэффективная мультисплит-система на деле обходится дешевле и быстро окупается в эксплуатации

## РЕГИСТРИРУЙТЕСЬ НА КУРС

# Опыт экспертов трех направлений

Что отвечать на возражения покупателей.  
Как презентовать оборудование, чтобы покупали у вас и не уходили со словами «Я подумаю»

КОММЕРЧЕСКИЕ  
ЭКСПЕРТЫ

ТЕХНИЧЕСКИЕ  
ЭКСПЕРТЫ

МАРКЕТОЛОГИ

Принцип работы функций и режимов.  
Какие выгоды дают покупателям.  
Кому и на какие объекты предлагать тот или иной вид кондиционера MDV

Впечатляющие факты о производителе и бренде MDV.  
Кто наши конкуренты.  
Чем MDV отличается от оборудования, собираемого на этом же заводе

# Для кого курс «Эксперты климатического рынка»



Для новых  
менеджеров  
по продажам



Уверенный старт на  
климатическом  
рынке и быстрый  
результат в деньгах



Для  
действующих  
менеджеров



Рост  
профессионализма  
и экспертности =  
рост продаж и рост  
дохода



Для  
руководителей  
отделов  
продаж



Рост  
профессионализма  
коллектива  
приведет к росту  
объема продаж  
отдела и росту  
личного дохода

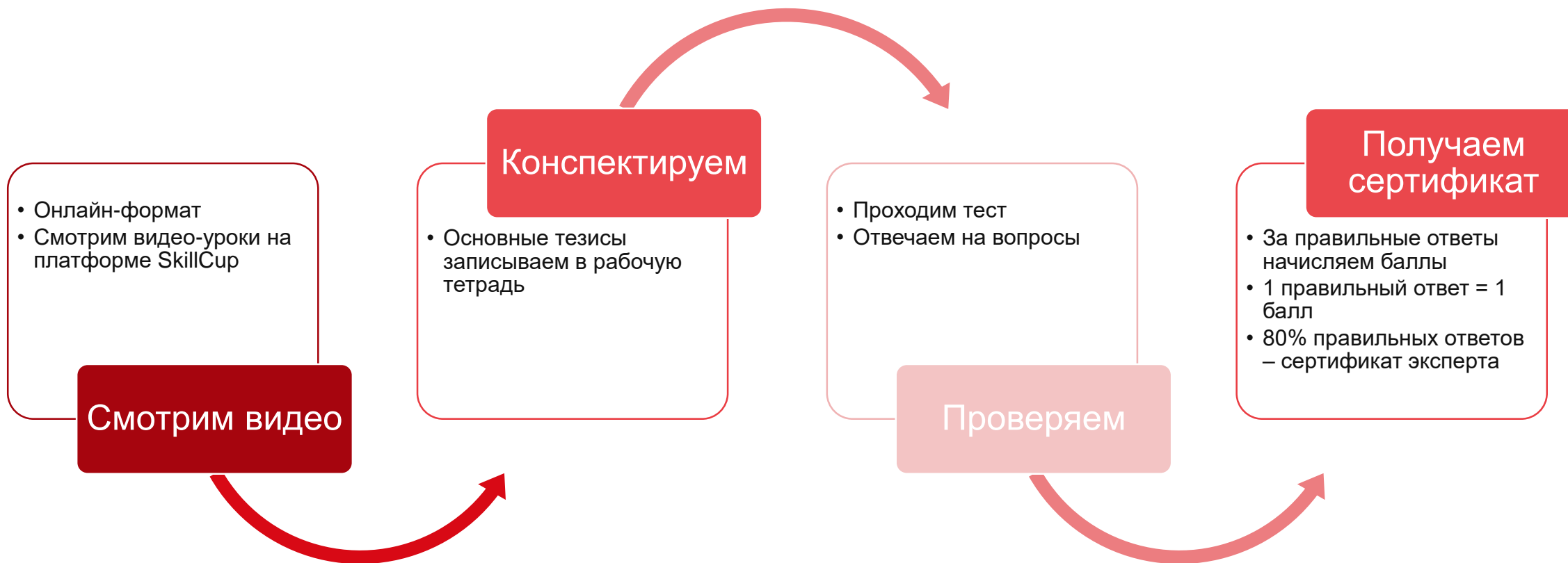


Для  
собственников  
климатических  
компаний



Рост продаж =  
развитие бизнеса.

# Как организован курс



# Отзывы выпускников курса

*Часто покупатели мне говорят: «Ни разу не слышал о таком бренде. Нет доверия к китайскому кондиционеру. Слишком высокая цена»  
Ответы на эти возражения получила более чем исчерпывающие)*

*Теперь я знаю, что отвечать своим покупателям на такие острые возражения:*

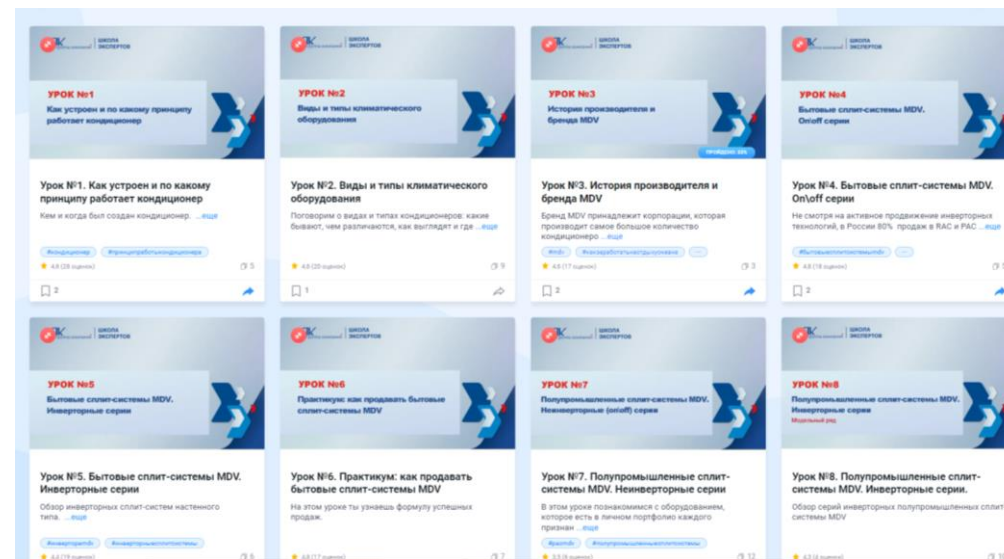
- 1. Это дорого*
- 2. Не хочу китайский бренд*
- 3. Ничего не слышал о бренде MDV.*

*Чаще всего клиент может сказать о дороговизне оборудования, не зная его преимуществ. Теперь я точно знаю как построить разговор, рассказывая о характеристиках и преимуществах таким образом, что налицо исключительно выгода!)*

*Основные ответы получил. Есть категория клиентов, имеющих, продолжительный опыт эксплуатации японских флагманских марок кондиционеров и они заявляют, что вот у меня установлен кондиционер определённой марки и он уже пашет 10 лет и с ним ничего не происходит. Хочу вот именно эту марку и всё. Нынешняя ситуация с поставками этот момент убрала, да и теперь есть багаж знаний и инструмент для того чтобы попытаться переломить такую опору покупателям*

# Программа курса

- ✓ Как устроен и принцип работы кондиционера
- ✓ Виды и типы климатического оборудования
- ✓ История производителя и бренда MDV
- ✓ Бытовые сплит-системы MDV: on\off серии
- ✓ Бытовые сплит-системы MDV: инверторные серии
- ✓ Практикум: как продавать бытовые сплит-системы MDV
- ✓ Полупромышленные сплит-системы MDV: on\off серии
- ✓ Полупромышленные сплит-системы MDV: инверторные серии
- ✓ Мультисплит-системы MDV





**Заполните анкету предзаписи  
на сайте [jas-company.com](https://jas-company.com)**

**Заполнить  
анкету**